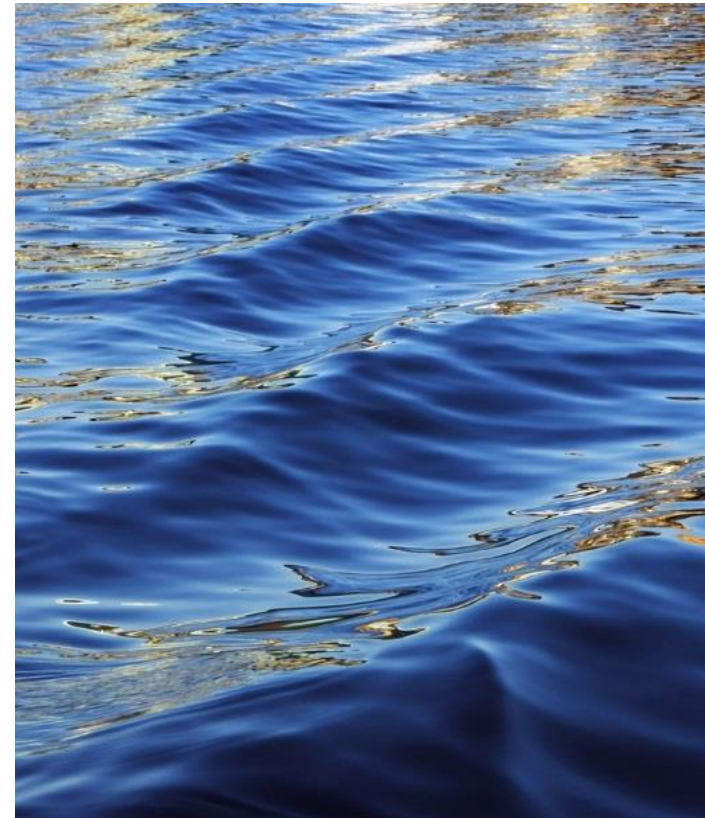




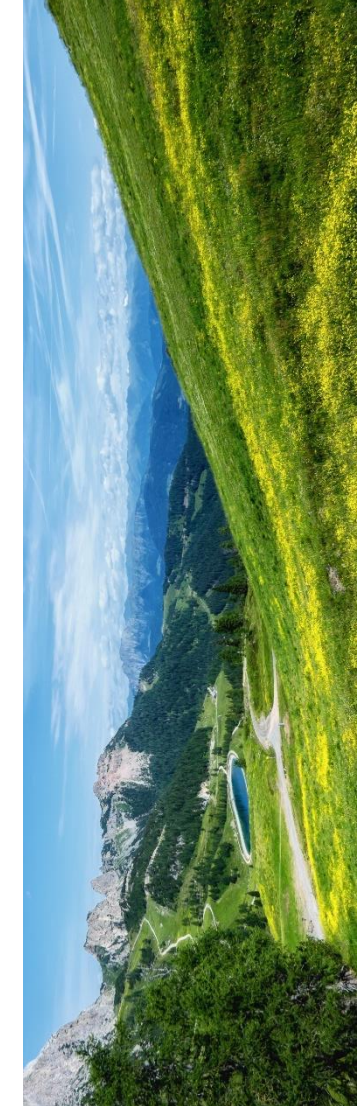
Развивайте свой бизнес

Новые пути развития бизнеса



Наша миссия

- Каждая компания заинтересована в развитии бизнеса, так как это приносит прибыль и дает возможность карьерного роста всей группе от руководства компании до линейных сотрудников.
- Мы предлагаем вам стать частью этого пути и вместе с нами достигать корпоративных и собственных целей.



Jacob&Monk
Full cycle company 

Что мы делаем

- Мы занимаемся развитием бизнеса (продвижение, маркетинг и продажи, тендерный поток) для проектных, строительных, инженерных и производственных компаний.
- Мы проводим маркетинговые исследования в соответствии с вашими потребностями, устанавливаем контакт с лицами, ваших потенциальных клиентов, которые принимают решения, организуем встречи между вашим ключевым персоналом и лицами, принимающими решения.



- Мы создаем поток тендерных запросов или лидогенерацию для вашей компании.

Что вы получаете



- Регулярные и качественные тендерные запросы, которые преобразуются в **новые контракты**.



- «Да, мы их знаем» - от лиц, принимающих решения ваших **потенциальных клиентов**.

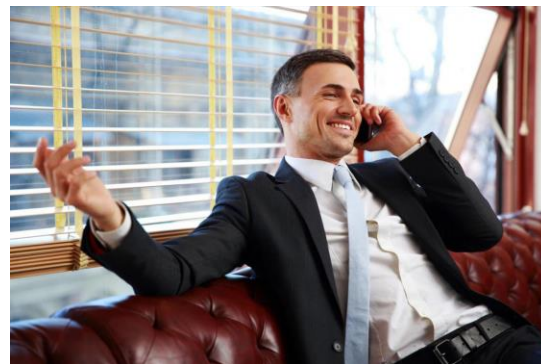


- Ваши **собственные контакты и личная связь** с лицами, принимающими решения в крупных компаниях, что будет вашим преимуществом на протяжении всей вашей карьеры и жизни компании.



- **Лобби** интересов вашей компании на рынке.





Почему стоит пообщаться с нами

- Владельцы нашей компании работают в этой деловой среде более 20 лет. У нас есть не только опыт развития бизнеса, но и то, что очень важно - опыт управления компанией с более чем 600 сотрудниками и годовым оборотом 40 миллионов евро. Это позволяет нам увидеть и понять общую ситуацию в строительном бизнесе.
- Мы следим за более чем 350 инвестиционными проектами на рынке, из которых около 40% - иностранные инвесторы.
- Вас ждёт открытая и дружеская дискуссия о рынке, ваших потенциальных клиентах и перспективах развития бизнеса от экспертов в этой области, и это бесплатно!
- У нас есть деловые связи или опыт работы со 130 компаниями из 600 крупнейших компаний, работающих в России.
- У нас есть собственная CRM-система, которая состоит из 2 000 компаний и 4 000 контактов. Здесь вы можете найти нужного Вам Клиента.
- **На данный момент наши клиенты участвуют в 8 тендерах на проектирование, 8 тендерах на генерального подрядчика и 6 тендерах на проектирование. Хотели бы вы присоединиться?**

EMPLOY

ATTITUDE

LAWS

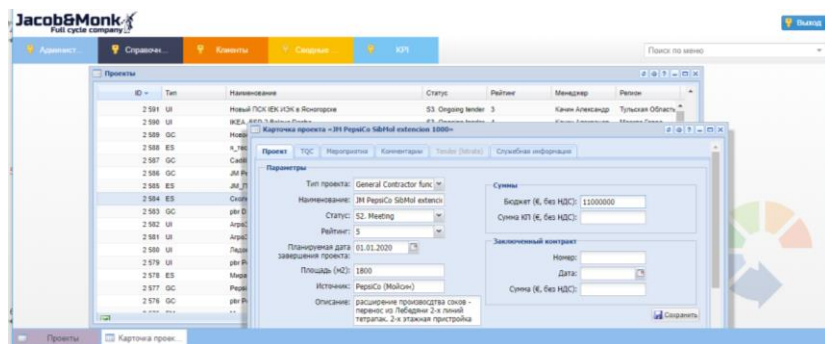
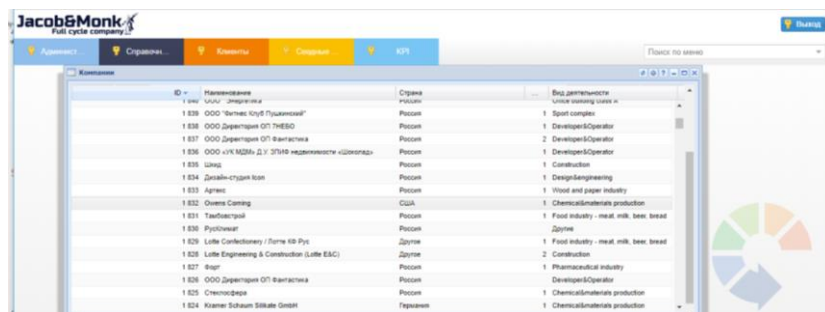
TRUST

RESPONSIB

INTEGRITY

ETHI

CRM система



КЛИЕНТЫ

ДЖЕНЕРАЛ МОТОРС

НЕМАК

КИМБЕРЛИ КЛАРК

ЛОРЕАЛЬ

ПЕПСИКО

ВАЛИО

АСТРА ЗЕНЕКА

НОВОНОРДИСК

ВТБ



КОКА-КОЛА

СТОКМАНН

ИКЕА

МАРС

МИРАТОРГ

ЯКОБС

ЛАНТМАННЕН ЮНИБЕЙК

755 проектов, 2032 компании, 4017 контактов

Список выполненных проектов

- British American Tobacco - 20 000 м2 > 10 млн евро
- Valio - 14 000 м2 > 6 миллионов евро
- Аквапарк - 4 000 м2 > 3 млн евро
- Немак - 15 000 м2 > 5 млн евро
- 3М - 8 500 м2 > 2 млн евро
- ЛГОК и СГОК -> 3 млн евро
- Astra Zeneca - 15 000 м2 > 15 млн евро
- Halliburton - 7000 м2 > 2 млн евро
- IKEA Mos– 200 000 м2 > 20 млн. Евро

- Stockmann - 13 000 м2 > 3 млн евро
- Kimberly Clark - 38 000 м2 > 12 мил EUR
- Mars - 15 000 м2 > 8 млн евро
- Новонордиск - 17 000 м2 > 15 млн евро
- Мираторг - 97 000 м2 > 40 млн евро
- Pepsico - 11000 м2 > 12 млн евро
- IKEA Industry - 65 000 м2 > 9 млн евро
- Loreal - 15000 м2 > 3 млн евро

- Более 20 лет опыта реализации крупных промышленных проектов для инженерных систем таких как Design&Built в различных отраслях промышленности.



Jacob&Monk
Full cycle company

Устойчивое партнерство. Успех в будущем

- Мы готовы работать индивидуально с каждым Клиентом по его индивидуальным требованиям.
- Мы рады предложить весь спектр наших услуг для достижения общих целей на строительном рынке.
- Когда мы сможем начать сотрудничать?